ВОЗМОЖНОСТИ СТАБИЛИЗАЦИИ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ

Э. А. Манерова, студентка 6-го курса специальности «Финансы и кредит» Саранского кооперативного института (филиала) автономной некоммерческой образовательной организации высшего образования Центросоюза РФ «Российский университет кооперации»
А. А. Маркова, старший преподаватель кафедры валютно-кредитных и финансовых отношений Саранского кооперативного института (филиала) автономной некоммерческой образовательной организации высшего образования Центросоюза РФ «Российский университет кооперации»

В настоящее время в условиях рыночной экономики конкурентоспособность предприятий и целесообразность их деятельности в будущем основывается, прежде всего, на эффективности их функционирования. Эффективность финансовой деятельности служит залогом стабильности финансово-экономического состояния хозяйствующего субъекта и его финансовой привлекательности для внешних инвесторов.

В системе стабилизации финансово-экономического состояния предприятия в первую очередь необходимо широко использовать внутренние резервы. Это связано с тем, что успешное их применение позволяет не только снять финансовую угрозу банкротства, но и в значительной мере избавить предприятие от зависимости использования заемного капитала, ускорить его восстановление с меньшими издержками.

При этом стабилизацию финансово-экономического состояния предприятия целесообразно осуществлять по следующим направлениям.

1. Увеличение обеспеченности предприятия ликвидными активами путем:

– уменьшения размера текущих внешних и внутренних финансовых обязательств организации в краткосрочном периоде, принятием на себя меньших по объему новых обязательств;

– увеличения суммы денежных средств, обеспечивающих погашение просроченных и исполнение срочных обязательств.

Сокращение размера краткосрочных финансовых обязательств, обеспечивающее снижение объема отрицательного денежного потока в краткосрочном периоде, достигается за счет следующих основных мероприятий:

– пролонгации краткосрочных финансовых кредитов;

– реструктуризации портфеля краткосрочных финансовых кредитов с переводом отдельных из них в долгосрочные;

– увеличения периода предоставляемого поставщиками товарного (коммерческого) кредита;

– отсрочки расчетов по отдельным формам внутренней кредиторской задолженности организации;

– сокращения затрат на приобретение материалов, инвентаря и оборудования; сокращения расходов на командировки, рекламу;

– реструктуризации кредиторской задолженности; сокращения готовой продукции на складе.

Цель этого этапа повышения финансового состояния считается достигнутой, если устранена текущая неплатежеспособность организации, то есть объем поступления денежных средств превысил объем неотложных финансовых обязательств в краткосрочном периоде.

Увеличение денежного потока организации в краткосрочном периоде для погашения просроченных и срочных обязательств достигается: переводом части ликвидных оборотных активов в денежные средства; переводом части внеоборотных активов в денежные средства.

Превращение ликвидных оборотных активов в денежные средства может осуществляться, например, за счет следующих мер:

– ликвидации портфеля краткосрочных финансовых вложений;

– ускорения инкассации дебиторской задолженности;

– снижения периода предоставления товарного (коммерческого) кредита;

– увеличения размера ценовой скидки при осуществлении наличного расчета за реализуемую продукцию;

– снижения размера страховых запасов товарно-материальных ценностей;

– уценки трудноликвидных видов запасов товарно-материальных ценностей до уровня цены спроса с обеспечением последующей их реализации;

– распродажи готовой продукции и товаров на складе и другое.

Превращение ликвидных внеоборотных активов в денежные средства может осуществляться с помощью:

– реализации высоколиквидной части долгосрочных финансовых инструментов инвестиционного портфеля;

– проведения операций возвратного лизинга, в процессе которых ранее приобретенные в собственность основные средства продаются лизингодателю с одновременным оформлением договора их финансового лизинга;

– ускоренной продажи или сдачи в аренду неиспользуемого оборудования по ценам спроса на соответствующем рынке;

– аренды оборудования, ранее намечаемого к приобретению в процессе обновления основных средств;

– сдачи в аренду излишков производственной и административной площади и др.

2. Оптимизация обеспеченности предприятия необходимыми источниками формирования. Она направлена на сокращение потребления финансовых ресурсов и увеличение положительного потока прироста

собственных финансовых ресурсов. Платежеспособность предприятия может быть повышена в течение короткого периода за счет осуществления ряда аварийных финансовых операций, но если сами причины, генерирующие низкую платежеспособность, будут оставаться неизменными, то вскоре организация может оказаться неплатежеспособной. Поэтому важно одновременно устранить негативные причины или резко ограничить их влияние на финансовую устойчивость предприятия. Это позволит устранить угрозу банкротства не только в коротком, но и в относительно более продолжительном промежутке времени.

Сокращения необходимого объема потребления финансовых ресурсов можно достигнуть следующими мерами:

– сокращением объема производственной деятельности за счет прекращения выпуска нерентабельной продукции;

– снижением объема инвестиций в деятельность организации;

– сокращением подразделений аппарата управления;

– сокращением части вспомогательных и подсобных подразделений;

– обеспечением обновления операционных внеоборотных активов преимущественно за счет их аренды (лизинга);

– осуществлением дивидендной политики, адекватной кризисному финансовому развитию предприятия, с целью увеличения чистой прибыли, направляемой на производственное развитие;

– сокращением объема программы участия наемных работников, финансируемых из прибыли;

– отказом от внешних социальных и других программ предприятия, финансируемых за счет его прибыли.

Цель этого этапа обеспечения финансового состояния считается достигнутой, если предприятие вышло на рубеж финансового равновесия, предусматриваемый целевыми показателями финансовой структуры капитала и обеспечивающий достаточную его финансовую устойчивость, то есть когда потребность и наличие денежных средств в обороте сбалансированы.

Увеличение притока собственных финансовых ресурсов может быть достигнуто за счет реализации следующих мер:

– увеличения объема выпуска рентабельной продукции;

– снижения себестоимости выпускаемой продукции путем снижения (сокращения) различного рода потерь и брака; оптимизации ценовой политики организации; увеличения доли предоплаты за отгружаемую продукцию;

– осуществления рациональной налоговой политики, обеспечивающей минимизацию налоговых платежей в пределах законодательства;

– проведения ускоренной амортизации оборудования с целью быстрого списания амортизационных отчислений;

– осуществления эмиссионной политики по выпуску дополнительных пакетов ценных бумаг (акций, облигаций) и др.

3. Установление финансового равновесия в длительном периоде. Финансовое состояние достигается только тогда, когда организация обеспечила длительное финансовое равновесие в процессе своего функционирования, создала условия для своего самофинансирования, развития производства и устранения старых и возникающих новых угроз улучшению финансовых результатов деятельности организации.

На этом этапе обеспечение стабилизации финансово-экономического состояния предприятия обеспечивается целым рядом мер:

– внедрением новых видов рентабельной продукции, обладающей конкурентными преимуществами на рынке;

– использованием эффективных видов материальных ресурсов для снижения себестоимости выпускаемой продукции;

– повышением качества продукции и улучшением потребительских свойств выпускаемой продукции; ускорением оборачиваемости оборотных активов;

– увеличением объема выпуска за счет обновления оборудования и использования новых технологий; сокращением сроков расчетов за поставляемую продукцию;

– использованием фондовых инструментов для повышения дохода от внереализационной деятельности.

Таким образом, процесс стабилизации финансово-экономического состояния предприятия должен обеспечить увеличение прибыли и создать благоприятные условия для самофинансирования, экономического роста и сокращения зависимости от внешних кредиторов.